

УДК 339.56.055; 339.727.22

Е. В. ПРЕСНЯКОВА

**ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
НА ВЗАИМНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
И ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕЭП**

Институт экономики НАН Беларуси, Минск, Беларусь, e-mail: prasniakova@tut.by

Исследована взаимосвязь между внешнеэкономической деятельностью и взаимными инвестиционными процессами Республики Беларусь и государств-членов ЕЭП. Определено, что в условиях интеграции и снижения торговых барьеров наиболее привлекательными для российских инвесторов являются вертикальные прямые иностранные инвестиции в Беларусь. Внесены рекомендации по расширению инвестиционной деятельности российских инвесторов, производящих импортируемые в Беларусь инвестиционные товары. Предложены направления продвижения белорусской продукции на российский рынок.

Ключевые слова: интеграция, внешняя торговля, прямые иностранные инвестиции, инвестиционные товары.

A. V. PRASNIAKOVA

**EFFECT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY ON MUTUAL INVESTMENT PROCESSES
IN THE REPUBLIC OF BELARUS AND THE MEMBER STATES OF THE COMMON ECONOMIC SPACE**

*Institute of Economics, National Academy of Sciences, Minsk of Belarus, state scientific institution
«The Institute of Economics», Minsk, Belarus, e-mail: prasniakova@tut.by*

The paper studies the relationship between foreign trade and mutual investment process Republic of Belarus and the Member States of the Common economic space. Determined that in terms of integration and reduction of trade barriers most attractive for Russian investors are vertical foreign direct investment in Belarus. Made recommendations for improving the investment activity of Russian investors, producing the imported capital goods in Belarus. Directions of promoting Belarusian products to the Russian market.

Keywords: integration, foreign trade, foreign direct investment, investment products.

Взаимные инвестиционные процессы между государствами-членами интеграционных объединений в значительной степени определяются спецификой их внешнеэкономической деятельности. В научной литературе рассматриваются различные теории, обосновывающие связь между видом товаров, уровнем их импорта в принимающие страны и последующей организацией производств данных товаров инвесторами-импортерами в принимающих странах. К таким теориям, в частности, относятся теория цикла международного производства товара (Р. Вернон), в которой описывается динамическое взаимодействие между международной торговлей и иностранным инвестированием [1]. В соответствии с теорией интернационализации (Р. Баккли, М. Кассон, А. Ругманн) для ТНК экспорт становится менее выгодным, чем инвестирование в производство на территории принимающей страны, если выбранные целевые рынки являются крупными и стратегически важными [2]. В соответствии с парадигмой «догоняющего развития» (К. Акамацу) выделяются три фазы развития отрасли: экспорт продукции на зарубежные рынки; открытие новых местных производств для удовлетворения национального спроса и последующий экспорт излишков произведенной продукции на рынки третьих стран [3]. Комплексный подход к пониманию предпосылок осуществления ПИИ И. А. Турлая включает ориентацию инвестора на ресурсы, целевой рынок и рынки третьих стран, повышение эффективности действующих производств и приобретение активов фирм в стратегических целях. При этом мотивы действий инвесторов повышаются в условиях региональной интеграции, когда значимые торговые барьеры между странами отсутствуют [4].

Внешняя торговля Республики Беларусь с государствами-членами Единого экономического пространства. Республика Беларусь, Российская Федерация и Республика Казахстан находятся на этапе формирования интеграционного объединения, в наибольшей степени обеспечивающего конкурентные преимущества всех стран-участниц.

С 6 июля 2010 года в трехстороннем формате начал функционировать Таможенный союз в связи со вступлением в силу Таможенного кодекса. С 1 января 2012 года на основе углубления интеграционных связей между Беларусью, Россией и Казахстаном функционирует Единое экономическое пространство. Данные интеграционные объединения стали основой для формирования Евразийского экономического союза с 1 января 2015 года.

Евразийский экономический союз – международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики.

Для определения перспективных направлений деятельности для иностранных инвесторов в условиях функционирования Единого экономического пространства в рамках Евразийского экономического союза рассмотрим специфику и особенности внешней торговли Беларуси и государств-членов ЕЭП.

В 2011–2012 гг. (первые два года после принятия Таможенного кодекса Таможенного союза) наблюдался рост экспортно-импортных операций между Беларусью и государствами-членами ТС и ЕЭП, в первую очередь с Россией. В 2013–2014 гг. произошло существенное снижение объемов импорта по сравнению с 2012 г. и относительно меньшее снижение объемов экспорта (рис. 1).

В 2014 году оборот внешней торговли товарами Беларуси с государствами ТС и ЕЭП составил 38801,7 млн долл. США, что соответствует 50,2% общего товарооборота Беларуси. При этом произошло снижение объема внешней торговли товарами по сравнению с 2013 годом на 4,7%. Экспорт составил 16223,3 млн долл. США (табл. 1), снизившись на 8,4%, импорт – 22578,4 млн долл. США, уменьшившись на 1,8%. Отрицательное сальдо составило 6355,1 млн долл. США (табл. 1).

В 2014 г. оборот внешней торговли Беларуси с Россией составил 37633,1 млн долл. США, в том числе экспорт – 15346,3 млрд долл. США, импорт – 22286,8 млрд долл. США. По сравнению с 2013 г. товарооборот снизился на 5,3%, объем экспорта – на 8,9%, импорта – на 2,7%. Отрицательное сальдо внешнеторговых операций Беларуси с Россией увеличилось с 6058,2 млн долл. США в 2013 г. до 6940,5 млн долл. США в 2014 г.

О тесноте производственных связей с российскими предприятиями позволяет судить структура внешней торговли с Россией по укрупненным группам товаров (табл. 2).

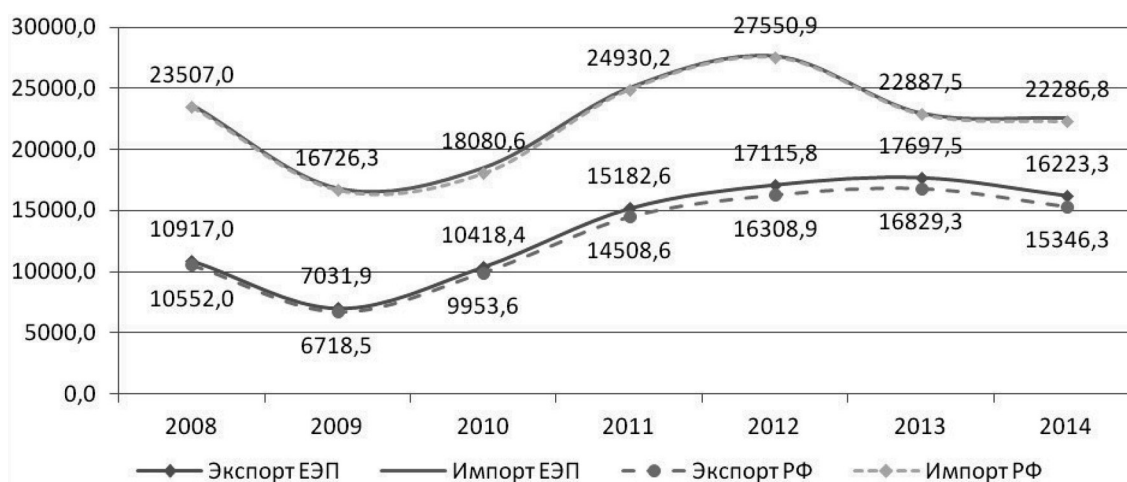


Рис. 1. Динамика внешней торговли товарами Республики Беларусь с государствами-членами ТС и ЕЭП в 2008–2014 гг., млн долл. США (источник – [5])

**Т а б л и ц а 1. Баланс внешней торговли товарами Республики Беларусь
с государствами-членами ТС и ЕЭП в 2013–2014 гг.**

Показатель	2013 г.		2014 г.	
	млн долл. США	в % к 2012 г. (в текущих ценах)	млн долл. США	в % к 2013 г. (в текущих ценах)
<i>Государства-члены ТС и ЕЭП</i>				
оборот	40 667,3	90,9	38801,7	95,3
экспорт	17 697,5	103,5	16223,3	91,6
импорт	22 969,8	83,1	22578,4	98,2
сальдо	-5 272,3	-	-6355,1	-
<i>Россия</i>				
оборот	39 716,8	90,6	37633,1	94,7
экспорт	16 829,3	103,2	15346,3	91,1
импорт	22 887,5	83,1	22286,8	97,3
сальдо	-6 058,2	-	-6940,5	-
<i>Казахстан</i>				
оборот	950,5	102,7	906,8	97,6
экспорт	868,2	107,6	877,6	100,8
импорт	82,3	69,2	29,2	50,1
сальдо	785,9	-	848,4	-

И с т о ч н и к – [5].

**Т а б л и ц а 2. Данные об экспорте и импорте инвестиционных, промежуточных
и потребительских товаров в торговле Беларуси с Россией в 2012–2014 гг., млн долл. США**

Показатель	2012 г.	2013 г.	2013 г. в % к 2012 г.	2014 г.	2014 г. в % к 2013 г.
<i>Инвестиционные товары</i>					
экспорт	3 649,8	2 973,1	81,5	2639,6	88,8
импорт	895,7	765,7	85,5	774,7	101,2
<i>доля инвестиционных товаров в общем объеме импорта</i>	3,3	3,3	-	3,5	-
сальдо	2 754,1	2 207,4	80,1	1864,9	84,5
<i>Промежуточные товары</i>					
экспорт	5 692,6	6 498,2	114,2	6332,8	97,5
импорт	24 385,8	19 206,9	78,8	17421,8	90,7
<i>доля промежуточных товаров в общем объеме импорта</i>	88,5	83,9	-	79,3	-
сальдо	-18 693,2	-12 708,7	-	-11089	87,3
<i>Потребительские товары</i>					
экспорт	6 818,2	7 252,9	106,4	6263,0	86,4
импорт	1 986,4	2 583,4	130,1	3766,5	145,8
<i>доля потребительских товаров в общем объеме импорта</i>	7,2	11,3	-	17,1	-
сальдо	4 831,8	4 669,5	96,6	2496,5	53,5

И с т о ч н и к – [5].

В 2014 г. из России в Беларусь импортировано инвестиционных товаров, предназначенных для замены, обновления, качественного улучшения основных средств, на сумму 774,7 млн долл. США (3,5% импорта). Это в основном продукция машиностроения и строительная продукция. Промежуточные товары, используемые не для конечного потребления, а для дальнейшего производства товаров и услуг, импортированы на сумму 17421,8 млн долл. США (90,7% импорта), из них – энергетические (нефть, газовый конденсат, газ и т. п.) занимают более половины (66,0%). Потребительские товары импортированы на сумму 3766,5 млн долл. США (17,1% импорта).

Из Беларуси в Россию экспортировано инвестиционных товаров на сумму 2639,6 млн долл. США, т. е. на сумму в 3,4 раза больше, чем импортировано. Экспорт промежуточных товаров составил 6332,8 млн долл. США, что в 2,8 раза меньше импорта. Экспорт потребительских товаров оказался на уровне 6263,0 млн долл. США и превысил импорт в 1,7 раза.

К проблемным вопросам поставок белорусской продукции на экспорт в Россию относятся:

достаточно высокий уровень товарной концентрации белорусского экспорта: шесть ключевых товарных групп (нефтепродукты, молоко и молочные продукты, калийные удобрения, грузовые автомобили, тракторы и седельные тягачи, черные металлы) занимают половину общего объема белорусского экспорта;

усиление тенденции к росту уязвимости белорусского экспорта в зависимости от состояния экономики страны – основного торгового партнера; падение курса российского рубля делает продукцию России более конкурентоспособной по ценовому фактору;

недостаточная эффективность работы субъектов товаропроводящей сети белорусских предприятий с собственным капиталом;

низкая эффективность работы сборочных производств.

Оценка взаимосвязи внешнеэкономической деятельности и инвестиционной активности Беларуси и государств-членов ЕЭП. В соответствии с теорией цикла международного производства товара (Р. Вернон), теорией интернационализации (Р. Баккли, М. Кассон, А. Ругманн), парадигмой «догоняющего развития» (К. Акамацу) существует взаимосвязь между внешнеэкономической деятельностью стран, уровнем импорта товаров в принимающие страны и инвестиционной деятельностью, предусматривающей организацию производств данных товаров инвесторами-импортерами в принимающих странах.

Согласно исследованиям, проведенным за рубежом (D. Willem te Velde, D. Bezemer, 2006; M. Blomström, A. Kokko, 1997), отмечено, что внешние ПИИ могут быть затронуты снижением торговых таможенных барьеров по-разному. В первую очередь это является выгодным для инвесторов, осуществляющих горизонтальные ПИИ. Влияние снижения торговых таможенных барьеров на внешние вертикальные ПИИ является положительным, хотя и более низким, чем на взаимные [6; 7].

Снижение торговых таможенных барьеров между странами произошло с начала функционирования Таможенного союза с 6 июля 2010 г. в связи со вступлением в силу Таможенного кодекса.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом произошел рост экспорта и импорта товаров в Беларусь из стран, не входящих в интеграционное объединение (внешних торговых партнеров). Од-

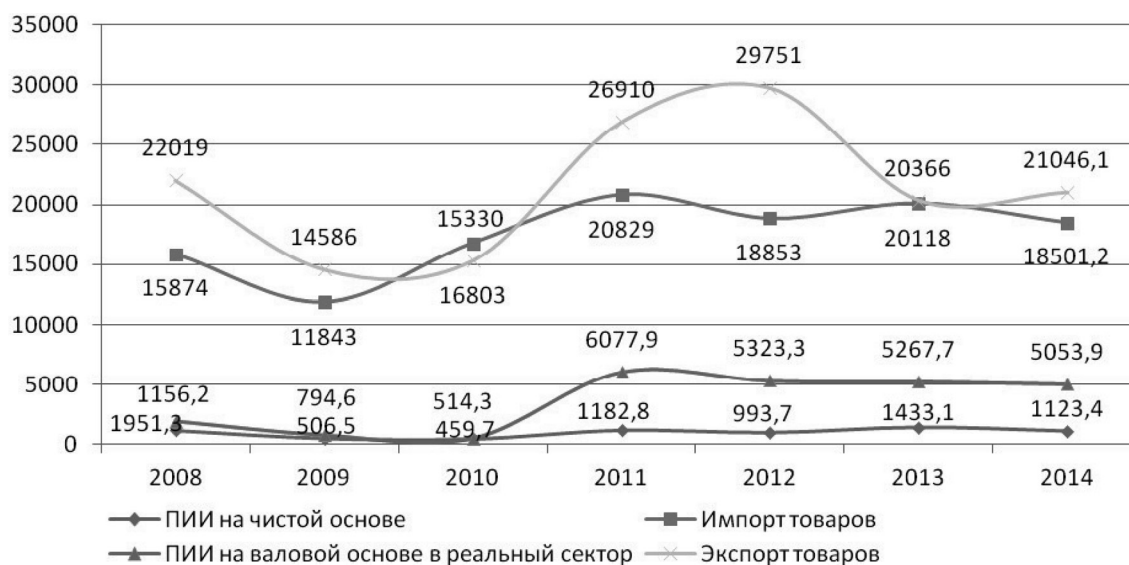


Рис. 2. Динамика внешних прямых иностранных инвестиций на чистой и валовой основе в Беларусь, экспорта и импорта товаров из стран – внешних торговых партнеров Беларуси, млн долл. США (источник – [5])

новременно в 2011 году наблюдался рост внешних валовых ПИИ в реальный сектор экономики и внешних ПИИ на чистой основе по сравнению с предыдущим годом. После 2011 года показатели ПИИ значительно не изменялись (рис. 2).

Потоки взаимных ПИИ в условиях либерализации внешней торговли в значительной степени обусловлены мотивами их инвесторов. Снижение торговых таможенных барьеров между участниками интеграционных объединений приводит к сокращению горизонтальных взаимных ПИИ, т. к. либерализация торговли делает экспорт товаров в страну-реципиент относительно более привлекательным для потенциальных инвесторов, чем размещение там производств. Одновременно снижение торговых таможенных барьеров способствует росту вертикальных взаимных ПИИ, т. к. это стимулирует технологическую кооперацию между предприятиями, находящимися в странах-партнерах, и способствует усилению кооперационных связей.

В 2011 году по сравнению с 2010 годом произошел рост экспорта и импорта товаров из России в Беларусь. Вместе с тем, если рассматривать потоки ПИИ из России в Беларусь без учета транша, полученного от ОАО «Газпром» за 50% пакет акций ОАО «Белтрансгаз» в размере 2500 млн долл. США, то очевидно, что за годы интеграции существенного притока ПИИ от российских инвесторов не произошло. В 2011–2012 гг. в Беларусь поступили наиболее низкие суммы ПИИ на чистой основе: 319,6 млн долл. США и 469,9 млн долл. США. В 2013–2014 гг. значения ПИИ на чистой основе несколько выросли, вместе с тем показатель за 2014 год составил 73,7% от уровня 2010 года (рис. 3).

При разработке механизмов стимулирования взаимных инвестиций стран-партнеров по интеграционному объединению следует учитывать преимущественную привлекательность осуществления вертикальных ПИИ для российских инвесторов. В традиционном секторе экономики наиболее предпочтительными для иностранных инвесторов будут являться виды экономической деятельности, производящие импортируемые инвесторами инвестиционные товары. В составе инвестиционных товаров, импортируемых из России в Беларусь, наибольшую долю занимают машины, оборудование, транспортные средства. В частности, в табл. 3 представлены группы отдельных инвестиционных товаров, импорт которых составляет значительные объемы из России в Беларусь. Для производителей данных групп товаров целесообразным является проработать вопрос об открытии сборочных производств на территории Беларуси, а также организации на базе действующих совместных производств инвестиционных товаров с белорусскими организациями.

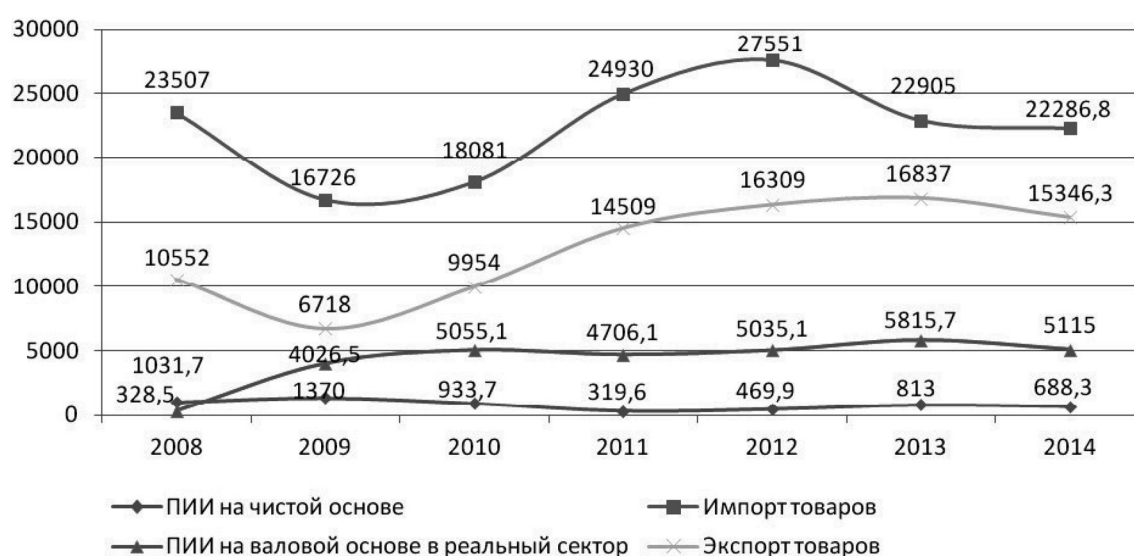


Рис. 3. Динамика прямых иностранных инвестиций на чистой и валовой основе из России в Беларусь, экспорта и импорта товаров из России в Беларусь, млн долл. США (источник – [5])

Примечание. Данные ПИИ за 2011 год представлены без учета стоимости пакета акций ОАО «Белтрансгаз» в размере 2500 млн долл. США.

Т а б л и ц а 3. Импорт отдельных инвестиционных товаров из России в Беларусь

Код товара по ТН ВЭД ТС	Наименование товара	2014 г.		2014 г. в % к 2013 г.	
		количество	тыс. долл. США	по количеству	по стоимости
8403	Котлы центрального отопления, шт.	13 210	6 165,6	118,2	111,0
8419	Оборудование для термической обработки материалов, шт.	61 215	23 317,2	128,3	62,3
8427	Автопогрузчики, шт.	172	2 914,6	90,5	55,6
8429	Дорожная и строительная техника, шт.	205	8 649,1	127,3	64,0
8430	Машины и механизмы для грунтовых работ, шт.	426	12 996,2	68,8	в 4р.
8459	Станки металлорежущие, шт.	444	3 128,8	54,0	142,4
8465	Станки для обработки дерева, пробки, пластмасс, шт.	2 362	3 676,7	207,4	91,1
8477	Оборудование для обработки резины или пластмасс, шт.	689	3 400,7	115,6	106,4
8701	Тракторы, шт.	2 517	5 239,0	88,8	49,9
8704	Автомобили грузовые (включая седельные тягачи), шт.	2 437	55 827,0	89,3	91,5
8702	Автомобили, предназначенные для перевозки 10 и более человек, шт.	647	14 966,9	106,1	110,8
8705	Автомобили специального назначения, шт.	142	11 740,2	40,5	29,2
из 8716	Прицепы и полуприцепы для транспортировки грузов, шт.	3 021	3 969,9	199,3	72,3

Источник – [5].

В структуре промежуточных товаров, импортируемых из России в Беларусь, преобладают нефть сырая, природный газ, прокат черных металлов, отходы и лом черных металлов, трубы стальные, сжиженный газ двигатели внутреннего сгорания и пр. Для предприятий из России более выгодным является повышение технологического уровня обработки экспортируемых товаров с целью увеличения их добавленной стоимости.

Беларусь должна проводить работу по повышению уровня технологической переработки продукции, поставляемой на экспорт. Особую нишу должны занять инновационные и высокотехнологичные товары, в связи с чем целесообразно государственное субсидирование создания и развития таких производств государством. Необходимо активизировать усилия по продвижению экспортной продукции на российский рынок, в том числе за счет развития товаропроводящих сетей своей продукции.

В качестве одного из приоритетов инвестиционной политики Беларуси в России остается работа по созданию сборочных производств белорусской техники на российских предприятиях. Для поиска новых рынков сбыта и зарубежных инвесторов целесообразно использовать опыт России, предусматривающий заключение между органами власти и бизнесом соглашений о сотрудничестве в сфере модернизации экономики при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы.

1. Создание интеграционных объединений в виде Таможенного союза и Единого экономического пространства оказало влияние на рост взаимной торговли государств-членов в первые годы после их формирования: в 2011–2012 гг. Впоследствии произошло существенное снижение объемов импорта и относительно меньшее снижение объемов экспорта между участниками интеграционных объединений.

2. Определена взаимосвязь между либерализацией торговли, осуществляемой при формировании интеграционных объединений, и инвестиционной деятельностью, предусматривающей организацию производств товаров инвесторами-импортерами в принимающих странах. Снижение торговых таможенных барьеров в условиях формирования интеграционных объединений является выгодным для внешних инвесторов, осуществляющих горизонтальные ПИИ. Влияние снижения торговых таможенных барьеров на внешние вертикальные ПИИ является положительным. Снижение торговых таможенных барьеров между участниками интеграционных объединений

приводит к сокращению взаимных горизонтальных ПИИ и способствует росту взаимных вертикальных ПИИ.

3. В условиях создания Евразийского экономического союза наиболее привлекательными для российских инвесторов являются вертикальные ПИИ в Беларусь. Для производителей инвестиционных товаров, импорт которых составляет значительные объемы из России в Беларусь, целесообразным является открытие сборочных производств на территории Беларуси, а также организация на базе действующих совместных производств инвестиционных товаров с белорусскими организациями.

4. Беларусь должна проводить работу по повышению уровня технологической переработки продукции, поставляемой на экспорт. Особую нишу должны занять инновационные и высокотехнологичные товары. Продвижение экспортной продукции на российский рынок должно осуществляться за счет развития товаропроводящих сетей. Перспективной является работа по созданию сборочных производств белорусской техники на российских предприятиях. Для поиска новых рынков сбыта и зарубежных инвесторов целесообразно использовать опыт России, предусматривающий заключение между органами власти и бизнесом соглашений о сотрудничестве в сфере модернизации экономики при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Статья опубликована при поддержке Белорусского фонда фундаментальных исследований.

Список использованной литературы

1. *Vernon, R.* International investment and international trade in the product cycle / R. Vernon // *Quarterly Journal Of Economics.* – 1966. – Vol. 80, № 2. – P. 190–207.
2. *Фишер, П.* Прямые иностранные инвестиции для России: стратегия возрождения промышленности / П. Фишер; пер. с нем. А. В. Смирнова. – М. : Финансы и статистика, 1999. – 510 с.
3. *Akamatsu, K.* A historical pattern of economic growth in developing countries / K. Akamatsu // *Journal of Developing Economies.* – 1962. – Vol. 1, № 1. – P. 3–25.
4. *Турлай, И. С.* Влияние региональной экономической интеграции на привлечение прямых иностранных инвестиций: автореф. дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14 / И. С. Турлай; БГУ. – Минск, 2013. – 30 с.
5. Внешняя торговля товарами Республики Беларусь (по товарам, странам, континентам, средним ценам) в 2014 году / Нац. стат. ком. Респ. Беларусь. – Минск, 2014. – 280 с.
6. *Regional Integration and Foreign Direct Investment in Developing Countries / D. Willem te Velde, D. Bezemer July // Transnational Corporations.* – 2006. – Vol. 15, № 2 (August). – P.41–70.
7. *Blomström, M., Kokko, A.* Regional Integration and Foreign Direct Investment. A Conceptual Framework and Three Cases / M. Blomström, A. Kokko // *Policy Research Working Paper 1750.* – The World Bank. – 1997. – April. – P. 1–50.

Поступила в редакцию 17.03.2015